

Mercedes de Pablo, directora de [M de Pablo Asesoramiento en Seguros](#), renueva su contrato como delegación de [Recoletos Consultores](#) tras **5 años** trabajando codo con codo.

Para celebrar su **renovación**, hemos entrevistado a Mercedes con el objetivo de conocer las **motivaciones** que la impulsan a seguir con su negocio y su relación con [Recoletos Consultores](#) y [Spasei Correduría de Seguros](#).



Mercedes de Pablo, Directora de M. de Pablo Asesoramiento en Seguros. Delegación de Recoletos Consultores en Cantalejo (Segovia)

¿Cuál es el objetivo fundamental de tu delegación?

*La **satisfacción** de nuestro **cliente**, así como una buena atención una vez vendido nuestro producto. Como todos sabemos, un buen **seguro** empieza por un buen **mediador** y ese es el objetivo, ser los **mejores profesionales del mercado** a la hora de contratar un seguro.*

¿Cómo ha sido tu relación con [Recoletos Consultores](#) estos años?

*Estupenda, me he sentido como en casa durante estos años. Tengo la suerte de contar con **compañeros** que me han ayudado a despegar y a **consolidar** poco a poco con mucha dedicación, mi **negocio**.*

¿Qué es lo que más valoras de Recoletos Consultores?

*Sin duda, los **profesionales** que lo forman. Ellos son el activo más **valioso** de cualquier empresa y Recoletos Consultores es un claro ejemplo de ello. Somos un gran **equipo**.*

¿Qué es lo que te ha llevado a renovar el contrato?

*La forma de **trabajar** de Recoletos. Cuando uno está a gusto con las personas con las que trabaja y, además, te gusta la **seriedad** y **profesionalidad** de ellas, no quieres cambiar.*

¿Qué plan tienes de futuro?

*Seguir ofreciendo las alternativas más adecuadas para cada cliente, transmitiendo **confianza** y **seriedad** en nuestro trabajo. Continuar **formándome** y **acercar** al cliente **productos** que no son tan conocidos, para así poder **diferenciarme** del resto de competidores. En definitiva, ser un **mediador** en continua **evolución y mejora**.*